

НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ И ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

1. Сущность и черты новых индустриальных стран.
2. Экономические характеристики "азиатских драконов" и "азиатских тигров".
3. Экономические характеристики НИС Латинской Америки

1. Сущность и черты новых индустриальных стран.

Новые индустриальные страны (НИС) — группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошёл качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий срок совершила переход от отсталой, типичной для развивающихся стран, к высокоразвитой.

Исходные новые индустриальные страны:

НИС «первой волны»: Гонконг, Республика Корея, Сингапур, Тайвань (их ещё называют «4 азиатских тигра»); из латиноамериканских стран сюда относят Аргентину, Бразилию и Мексику.

Новейшие индустриальные страны:

НИС «второй волны»: Индия, Малайзия, Таиланд, Чили;

НИС «третьей волны»: Индонезия, Турция;

НИС «четвертой волны»: Иран, Филиппины.

Перспективные индустриальные страны из Группы одиннадцати:

Нигерия, Египет, Пакистан, Бангладеш, Вьетнам.

Существует две основные модели НИС:

Азиатская модель: развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок;

Латиноамериканская модель: развитие национальной экономики с ориентацией на импортозамещение.

Общие черты новых и новейших индустриальных стран:

- демонстрируют самые высокие темпы экономического развития (8 % в год у НИС 1 волны);
- ведущей отраслью является обрабатывающая промышленность;
- экспортоориентированная экономика (Азиатская модель);
- активная интеграция (ЛАИ, АТЭС, МЕРКОСУР);
- образование собственных ТНК, не уступающих ТНК ведущих стран мира;
- большое внимание уделяется образованию;
- использование высоких технологий;

- привлекательны для ТНК вследствие дешевизны рабочей силы, обладания значительными сырьевыми ресурсами, развития банковского и страхового сектора;

- главная визитная карточка — производство бытовой техники и компьютеров, одежды и обуви.

2. Экономические характеристики "азиатских драконов" и "азиатских тигров"

Юго-Восточная Азия – это регион, охватывающий территорию полуострова Индокитай и многочисленные острова Малайского архипелага. Юго-Восточная Азия объединяет Евразию с Австралией, разъединяя бассейны Тихого и Индийского океанов. Через страны Юго-Восточной Азии проходят важные воздушные и водные пути, а Малаккский пролив имеет такое же большое значение для мирового судоходства, как и Гибралтарский, Панамский и Суэцкий каналы.

К НИС Юго-Восточной Азии относятся: Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань (так называемые "азиатские драконы" или **НИС первой волны**), а также Малайзия, Индонезия, Таиланд и Филиппины ("азиатские тигры" или **НИС второй волны**).

В целом регион расположен между тремя древнейшими островами цивилизации (Японией, Китаем и Индией). Он отличается значительной численностью населения (всего здесь проживает до 0,5 млрд. человек) и многообразием национального состава (только в Индонезии насчитывается до 150 народностей). Большинство населения составляют китайцы. Значительная часть жителей региона исповедует буддизм, меньше – ислам (Индонезия и Малайзия), католицизм (Филиппины), а также индуизм и местные религии аборигенов.

Что касается природно-ресурсного потенциала, то здесь имеются некоторые отличия между странами. Так, "драконы" в этом плане схожи с Японией: при ограниченной территории, бедных минеральных ресурсах они имели многочисленную дешевую рабочую силу.

В отличие от "драконов", "тигры" имеют значительные запасы минеральных ресурсов (нефть, газ, олово, медь, цинк, никель, кобальт, серебро, золото, драгоценные камни), что способствует развитию добывающей и перерабатывающей промышленности.

Благоприятные агроклиматические ресурсы позволяют собирать по 2-3 урожая в год и специализироваться на тропических культурах (экзотические фрукты, каучуковые деревья, чай, пряности). Леса покрывают более 60% территории "тигров", в которых растут ценные породы деревьев (сандал и др.). А прибрежные тропические моря чрезвычайно богаты рыбными ресурсами.

Факторы успеха "азиатских драконов" и "азиатских тигров" и особенности их экономической модели

Вплоть до 50-х годов XX века НИС первой волны были слабо развитыми аграрными державами, специализирующимися на

выращивании риса и чая. Но в результате успешно проведенных экономических реформ за три десятилетия они преодолели социально-экономическую отсталость и, более того, по многим показателям догнали и перегнали развитые страны, что даже дает некоторые основания причислить сейчас отдельные НИС к группе высокоразвитых стран. Например, в середине 50-х годов по уровню экономического развития Южная Корея относилась по классификации Всемирного банка к уровню отсталых стран с ВВП на душу населения меньше 1 тыс. долл. в год. А с 1999 г. страна принята в "клуб богатых и высокоразвитых", и сегодня Южная Корея занимает 14 место в мире по объему ВВП.

Темпы роста в НИС вплоть до 90-х годов составляли 7-12%, что значительно выше, чем в развитых странах. Значительный удельный вес занимает сфера услуг (Сингапур и Гонконг являются крупнейшими финансовыми центрами мира и ведущими экспортерами капиталов) и наукоемкие отрасли промышленности. Уровень качества их товаров отвечает самым высоким стандартам.

В основе феномена НИС Юго-Восточной Азии лежит ряд факторов.

К числу внешних факторов относится экономическая и военно-политическая помощь со стороны развитых государств мира. Однако "тигры" и "драконы" появились далеко не везде. Это свидетельствует о том, что превращение того или иного молодого государства в НИС не является автоматическим следствием насаждения капитализма извне. Семена дали ростки только там, где попали на благодатную почву. Без соответствующих внутренних условий и факторов вряд ли можно было бы форсировать развитие капитализма, которое наблюдается теперь в новоиндустриальном регионе Азии.

Первый внутренний фактор успеха этих стран – это благоприятная институциональная среда: менталитет, культурные и религиозные традиции, предусматривающие уважение и безоговорочное подчинение власти, трудолюбие, стремление к самосовершенствованию, командный дух, тесные семейные узы (как и в Японии).

Второй внутренний фактор – стабильная политическая обстановка. Капиталистическая модернизация некоторых НИС начиналась после того, как к власти приходил авторитарный режим и активно разворачивал политику государственного капитализма, добиваясь максимального эффекта. Тайвань и Южная Корея, в отличие от Японии, построили эффективную экономику через авторитаризм.

3. Новые индустриальные страны Латинской Америки

Латинская Америка – общее название государств, возникших в Западном полушарии к югу от США в первой половине XIX века на месте бывших испано-португальских колоний в Центральной и Южной Америки .

Особенности исторического развития Латинской Америки отличаются неоднозначностью и калейдоскопичностью социально-политических

процессов, которые не всегда могут быть объяснены по аналогии со странами Европы и Северной Америки. Страны Латинской Америки пережили сложный путь социально-экономической эволюции: от бывших колоний и рабовладельческих государств до конгломерата независимых развивающихся стран, играющих все более важную роль в системе современных мирохозяйственных экономических и политических связей.

В отличие от НИС Юго-Восточной Азии (особенно от "драконов") эти государства богаты природными ресурсами. НИС Латинской Америки располагают значительными территориями (в том числе пригодными для ведения сельского хозяйства), водными и лесными ресурсами мирового значения. Бразилия, например, – самое крупное государство Латинской Америки – занимает почти половину ее территории. Здесь расположена уникальная экологическая система всей Земли – влажные тропические леса Амазонии (сельва).

НИС Латинской Америки располагают колоссальным минерально-сырьевым потенциалом. Здесь в изобилии есть железные руды, медь, олово, цинк, свинец, уран, бокситы, уголь, нефть, газ, золото и алмазы и др. В одной только Бразилии добывается более 80 видов полезных ископаемых. Страна уже многие годы удерживает 1 место в мире по добыче железной руды, 3 – по добыче бокситов и графита, 4 – по добыче золота и олова.

Экономика Латинской Америки сформировалась в составе бывших колониальных стран и имела в этой связи ярко выраженную специализацию на производстве типичных колониальных товаров: тростникового сахара, табака, кофе, каучука и др.

Рост численности населения способствовал концентрации в этом регионе крупнейших городов мира. Мехико – столица Мексики, унаследовавшая свое название еще от древних ацтеков (по имени бога войны Мехитли) – входит в тройку крупнейших мегаполисов мира с численностью населения около 19 млн. человек. В Сан-Паулу – столице одноименного штата в Бразилии – проживает более 18 млн., а в Буэнос-Айресе, столице Аргентины, – более 12 млн. человек.

Чтобы стабилизировать ситуацию, потребовалась ускоренная индустриализация, которая имела характер "импортозамещающей", т.е. предусматривала рост местного производства промышленных товаров, которые прежде импортировались.

Кроме того, мировой экономический кризис конца 70-х – начала 80-х годов привел к новому уменьшению спроса на латиноамериканское сырье. Результатом стал новый экономический спад. Беспрецедентных размеров достигла инфляция: в среднем по региону она увеличилась с 65% до 1200%.

По ВВП на душу населения Латинская Америка в 3 раза опережала развивающиеся государства Африки и Азии, но в 7-9 раз отставала от высокоразвитых стран мира. Зато в Мексике, Чили, Боливии инфляция была незначительной. Этот период в развитии Латинской Америки известен как "потерянное десятилетие".

Во второй половине 80-х годов латиноамериканские страны перешли на новую экономическую модель. Она получила название "креольский неолиберализм" и подобно реформам в НИС Юго-Восточной Азии способствовала переориентации хозяйства на внешние факторы и развитие экспортоориентированного производства.

Были проведены радикальные реформы по либерализации экономики:

- приватизация;
- снижение степени государственного вмешательства;
- налоговые реформы;
- активизация финансового рынка (сейчас только на территории Бразилии находится 9 крупных фондовых бирж).

Все это способствовало притоку инвестиций в экономику стран Латинской Америки. Важнейшей заботой правительств стран Латинской Америки был поиск решения проблемы внешней задолженности. Гигантски выросшие размеры внешнего долга и практическая невозможность его выплаты латиноамериканскими странами создавали непредвиденные осложнения для всего мирового хозяйства. Это заставило развитые государства и международные финансовые организации искать компромиссные решения, которые бы смягчили ситуацию.

Оживление экономики Латинской Америке пришлось на годы спада и стагнации производства в промышленно развитых странах мира, что во многом было ей на руку. В настоящее время отраслевая структура экономик ведущих стран Латинской Америки выглядит следующим образом: на сферу услуг (в основном – туризм) приходится до 55%, на промышленное производство – около 35%, на аграрный сектор – до 10% ВВП.

В современных условиях перед НИС Латинской Америки открываются новые перспективы. По мере перехода азиатских "драконов" в разряд развитых стран латиноамериканские страны вполне могут занять их нишу в мировом промышленном производстве. Более того, учитывая мощный природно-ресурсный потенциал, высокую обеспеченность трудовыми ресурсами, квалификация которых становится все выше, смешение различных рас, национальностей и культур, способствующее лучшему восприятию современных тенденций к интернационализации и глобализации, наиболее развитые страны Латинской Америки со временем могут превратиться в мировых экономических лидеров.

Важным стимулом для экономического развития региона сегодня является экономическая интеграция стран Латинской Америки. Еще в 50-е годы была выдвинута концепция создания общего латиноамериканского рынка, как импульса для ускорения экономического роста. В результате были учреждены: ЛАСТ (Латиноамериканская ассоциация свободной торговли), ЦАОР (Латино-американский общий рынок). Рост противоречий внутри этих союзов привел к созданию новых интеграционных объединений: МЕРКОСУР, КАРИКОМ (Карибский общий рынок). Значительную роль в развитии региона также сегодня играет НАФТА.

Проблемы НИС Латинской Америки

Первой серьезнейшей проблемой региона остается коррупция, пронизавшая практически все звенья государственной администрации.

Также опасной болезнью всего латиноамериканского общества стало распространившееся в районах Андского нагорья, в джунглях бассейна Амазонки и в некоторых других местах нелегальное производство наркотиков.

Новой проблемой для континента стала растущая угроза разрушения окружающей среды. Это проявилось в Латинской Америке в загрязнении атмосферы, воды, почвы, в истреблении лесов, особенно в бассейне Амазонки, тропические джунгли которой являются крупнейшей "фабрикой кислорода" на планете, в нарушении стабильности климата.

Главной задачей Латинской Америки на ближайшие десятилетия становится поиск и осуществление таких вариантов развития, которые отвечали бы местным условиям и позволили бы странам региона совместить обновление экономики с интересами большинства общества, с решением наиболее насущных социальных и политических проблем, сочетать интеграцию в мировое сообщество с сохранением оригинальной самобытности, собственных цивилизационных основ, характерных для народов Латинской Америки.