

Тема 1. Экономическая система как объект государственного регулирования

1. *Необходимость и границы государственного регулирования.*
2. *Цели и принципы государственного регулирования экономики. Объекты и субъекты государственного регулирования экономики.*
3. *Функции государственного регулирования экономики.*
4. *Основные модели государственного регулирования экономики*

Темы рефератов

1. Теории возникновения государства.
2. Историческое развитие экономической функции государства и взглядов на ее реализацию в обществе

1. Необходимость и границы государственного регулирования

Экономика играет огромную роль в жизни общества.

Во-первых, она обеспечивает людей материальными условиями их существования: продуктами питания, одеждой, жильем и иными предметами потребления.

Во-вторых, экономическая сфера жизни общества является решающей, определяющей ход всех происходящих в обществе процессов.

Под экономикой в широком смысле обычно понимают систему общественного производства, т. е. процесс создания материальных благ, необходимых человеческому обществу для его нормального существования и развития. В своей экономической деятельности люди преследуют определенные цели, связанные с получением необходимых им благ. Для достижения этих целей используют средства производства, которые представляют собой совокупность предметов труда, т. е. того, из чего производятся материальные блага, и средств труда, т. е. того, чем или с помощью чего они производятся.

Создаваемые и накапливаемые материальные ценности обеспечивают авторитет государства в мировом сообществе, определяют благосостояние населения и являются главным ресурсом развития и государства, и общества.

Системой, в которой организуется производство материальных ценностей, их накопление, их движение от производителя к потребителю, их взаимобмен и использование, является принятая данным обществом, функционирующая в данном государстве **экономическая система**.

Экономическая система - это совокупность взаимосвязанных социальных и правовых институтов, в рамках которой с целью достижения экономического равновесия используются определенные приемы и способы действий, выбираемые применительно к преобладающим в обществе побудительным причинам хозяйственной деятельности.

Государственное регулирование экономики (ГРЭ) - воздействие государства на деятельность хозяйственных субъектов и рыночную

конъюнктуру с целью обеспечения условий для функционирования рыночного механизма, решения экологических и социальных проблем.

Масштабы участия государства в регулировании экономики разных стран зависят от различных экономических, социальных и политических факторов.

В современной экономической теории принято различать 4 основных типа экономических систем:

- примитивная модель участия государства - она сохранилась лишь в некоторых государствах Африки;
- государственная (централизованная) - полностью государственной экономики практически уже нет (в Китае и КНДР появился рынок, и начали развиваться рыночные отношения);
- рыночная - к ней относят некоторые страны Латинской Америки, Африки и Азии;
- смешанная рыночная экономика - имеет разнообразные виды в зависимости от соотношения форм собственности, участия государства в решении социально-экономических проблем общества:
 - либеральная - эта модель характерна для США;
 - социал-демократическая - примером такой модели является «шведская» социал-демократическая модель;
 - социально ориентированная экономика - эта модель характерна для Германии.

Современный рынок является неотъемлемым атрибутом любой эффективной модели социально-экономического устройства общества. Не менее важным компонентом любой экономической системы современного общества является государство. Мировым опытом подтверждено, что без активной регулирующей роли государственных институтов не может быть динамично развивающейся, базирующейся на современных научно-технических достижениях социально ориентированной рыночной экономики.

Необходимость государственного вмешательства в регулирование экономики обусловлена так называемыми провалами или изъянами рынка.

Под провалами рынка современная экономическая мысль понимает те сферы, где в силу определенных условий рыночная экономика не справляется с эффективным распределением ресурсов. К числу таких провалов относятся: естественные монополии, внешние эффекты (экстерналии), общественные или публичные блага, асимметричные рынки, а также неравномерное распределение доходов в рыночной экономике.

Недостатки рынка называют также «**провалы рынка**», что отражает проявления неэффективности рыночного механизма. Традиционно к «провалам рынка» относятся: – монополии; – недостаток и асимметрия информации; – внешние эффекты (экстерналии); – производство общественных благ.

При монополии вход рынок для других хозяйствующих субъектов значительно затруднен, а также сильно искажен рыночный механизм

ценообразования, что нарушает основы рынка и принципы свободной конкуренции. В таких условиях необходимо **обеспечение условий свободной конкуренции и осуществление антимонопольного регулирования.**

Также еще одним «провалом рынка» является наличие несовершенной (ассиметричной) информации, что порождает неэффективность осуществляемых рыночных сделок. В данных условиях информация, являющаяся существенной для заключения сделки, находится в распоряжении одного из ее участников. Например, сфера здравоохранения. В большинстве случаев пациент вынужден во всем полагаться на производителя услуги – врача, так как не может сам поставить себе диагноз и правильно подобрать необходимые для лечения препараты. Если бы медицинская помощь предоставлялась только на основе коммерции, а врачи стремились к максимизации дохода, то пациентам постоянно навязывались бы наиболее дорогие, но при этом не всегда высококачественные услуги. Подобная практика встречается в странах, где роль государства в осуществлении медицинской помощи представлено относительно слабо. Пациенты защищают свои интересы при помощи найма независимых консультантов и оплаты экспертизы оказываемых медицинских услуг.

Третьим «провалом рынка» являются внешние эффекты (экстерналии) – издержки или выгоды, которые не отражаются в ценах. Они называются «внешними», так как касаются, помимо участников рыночной сделки, третьих лиц.

Существуют экстерналии положительные и отрицательные. Отрицательные внешние эффекты не поддаются рыночному саморегулированию и оказывают негативное воздействие деятельности одних субъектов экономики на других. Например, загрязнение окружающей среды при промышленной деятельности, которое приносит убытки всему обществу. В данном случае необходимо регулирование при помощи дополнительных мер. При положительных экстерналиях третьи лица, напротив, получают выгоду. Например, развитие образования в стране приносит выгоду не только отдельным людям, но и всему обществу в целом. Создание таких благ, порождающих положительные экстерналии, происходит в основном в сферах здравоохранения, культуры и образования. Блага эти являются социально значимыми и оказывают положительное влияние на общество в целом, поэтому необходим контроль их производства. Также ярким «провалом рынка» является производство общественных благ – благ, производимых за счет общества и потребляемых всеми его членами. Примеры таких благ – оборона страны, правоохранительная деятельность, законодательство. Их производство и потребление происходит коллективно, не по частям. Блага эти жизненно необходимы для общества в наше время, но рынок производить их эффективно не может [2].

Таким образом, рассмотрев «провалы рынка», можно сделать вывод, что существуют сферы, в которых необходимо вмешательство государства, так

как рынок с возникающими в них проблемами сам не справляется, а общество без их решения может сильно пострадать.

Минимальные границы – это обязательные функции государственного вмешательства в экономику.

Они включают в себя:

1) Нормативно-законодательную деятельность. Данная деятельность органов государственной власти несет в себе цель установления обязательных для всех граждан и хозяйственных субъектов правил поведения и системы мер, которые обеспечивают их соблюдение. **Правовая защита** интересов производителей и потребителей – одна из основополагающих функций государства. Важное место в обеспечении экономической свободы производителей и потребителей имеет институт частной собственности. Без соблюдения гарантий частной собственности нельзя говорить об эффективной рыночной экономике. Контролю соблюдения данной гарантии способствует именно государство. Также немалое значение для рыночной экономики имеют и гарантии государства по соблюдению условий контрактов. Неэффективность работы правоохранительных органов, неразвитость законодательной базы, недостаток механизмов исполнения решений судов по экономическим вопросам так или иначе выступают причинами криминализации общества.

2) Производство общественных благ. Государство отвечает за эффективную деятельность таких сфер как национальная оборона, охрана общественного порядка, образование, здравоохранение, наука, благоприятная окружающая среда и др. Данные сферы поддерживаются обычно за счет средств государственного бюджета. Так, например, большинство школ и больниц в России являются государственными. Также можно привести пример и с наукой. Государство финансирует фундаментальную науку, так как срок ее окупаемости – 20–25 лет, а частному бизнесу под силу лишь те исследования, которые окупятся через небольшое количество времени.

3) Предотвращение отрицательных внешних эффектов, стимулирование положительных внешних эффектов. Ранее был приведен пример отрицательного внешнего эффекта – загрязнение окружающей природной среды при промышленной деятельности. Данную проблему государство решает путем введения платы за загрязнение окружающей среды и штрафов за сверхнормативное загрязнение. Пример стимулирования положительных внешних эффектов – налоговые льготы (например, при получении высшего образования) [3].

Наряду с минимальными границами государственного вмешательства существуют и **максимальные границы, которые являются допустимыми, но не обязательными:**

1) Защита конкуренции и формирование эффективной рыночной среды. Монополизация оказывает негативное влияние на общество: цены у монополий гораздо выше, чем у фирм совершенной конкуренции, а вот объемы производства, напротив, ниже. По таким причинам государством

создается антимонопольное законодательство, которое стимулирует конкуренцию. Также государство занимается поддержкой малого и среднего бизнеса: вводятся налоговые льготы и субсидии, устанавливается правовое поле, регламентирующее регистрацию, лицензирование, целевые программы и др.

2) Обеспечение полной занятости трудовых ресурсов. Государство создает механизмы регулирования профессиональной подготовки и занятости населения. Рыночный механизм не способен обеспечить своевременное приспособление структуры предложения рабочей силы к изменению спроса на нее. Поэтому в развитых странах государством проводится политика в области занятости и принимаются различные программы, нацеленные на стимулирование роста занятости, увеличение числа рабочих мест, подготовку и переподготовку рабочей силы и пр. Также большую роль в данной сфере играют государственные службы по содействию найма рабочей силы, которые изучают конъюнктуру рынка труда, содействуют в трудоустройстве, проводят переподготовку безработных, выплачивают пособия по безработице, регистрируют безработных и вакантные рабочие места.

3) Проведение инфляционной политики. Государство нацелено на достижение ползучей инфляции до 2–3 % в год.

4) Антициклическое регулирование экономики. В случае, когда необходимо выйти из экономической депрессии, происходит снижение налогов, увеличение государственных расходов, снижается ключевая ставка, норма обязательных резервов. В случае подъема экономика превышает потенциальный уровень и требуется сдерживающая политика, чтобы снова не попасть в кризис – противоположные, нежели при спаде, действия.

5) Снижение асимметричности информации. В данном случае государство контролирует качество товаров и услуг, препятствует распространению вводящей в заблуждение рекламы и пр.

6) Социальная политика. Здесь государство влияет на перераспределение доходов и материальных благ, что способствует снижению дифференциации доходов населения, обеспечивает социальные гарантии и защиту нуждающихся.

7) Регулирование экономического роста.

8) Реализация национальных интересов в мировой экономике. Здесь государство занимается ведением торговой политики, регулирует привлечение иностранных инвестиций, разрешает проблемы «бегства» капитала за рубеж, занимается вопросами миграционной политики [4].

2. Цели и принципы государственного регулирования экономики. Объекты и субъекты государственного регулирования экономики.

Система государственного регулирования состоит из взаимосвязанных составляющих, слаженная работа которых позволяет достигать поставленных целей в запланированные сроки при эффективном использовании

совокупности ресурсов.

Принципы государственного регулирования экономики обеспечивают систематическую последовательность в принятии решений, направленных на экономическое и социальное развитие страны. Основные **принципы**:

1. Целенаправленности, согласованности и обоснованности всех действий в системе государственного регулирования экономики.

2. Ответственности за принятые решения и конечные результаты в процессе государственного регулирования экономики.

3. Профессионализма субъектов государственного регулирования экономики.

4. Эффективного использования ресурсов.

5. Приоритетности решаемых проблем.

6. Ориентированности на обеспечение экономического развития и, на его основе, социального благополучия всего населения страны.

Возможности вмешательства органов власти в экономику определяются имеющимися ресурсами. Это ресурсы, которыми обладают органы государственной власти: **финансовые, правовые, административные**.

Воздействие государства на экономические процессы предполагает **сочетание рыночного саморегулирования с государственными регуляторами**. Рынок выполняет такие функции, как обмен продуктами труда обособленных товаропроизводителей; стимулирование ими качества продукции, снижения издержек производства; побуждение покупателей к экономии, увеличению доходов. В развитых странах плановые инструменты играют существенную роль в определении стратегических целей развития, в выделении приоритетных проблем, решение которых требует участия всего общества, в приобщении людей к реализации общенациональных экономических задач.

Все цели государства объединяются в пирамиду:

1-й уровень - основная (высшая) цель развития экономики – достижение максимального благосостояния общества;

2-й уровень - группа главных целей:

- свободное развитие общества;
- правовой порядок;
- внутренняя и внешняя безопасность;

3-й уровень целей - прикладные цели:

- экономический рост;
- полная занятость;
- положительный платежный баланс;
- стабильность национальной денежной единицы;
- экологическое равновесие;
- социальная справедливость.

Объекты государственного регулирования экономики - это сферы, отрасли, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности,

проблемы, не разрешаемые автоматически или разрешаемые в отдаленном будущем, в то время, как снятие этих проблем необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности.

Основными объектами государственного регулирования экономики являются:

- экономический цикл; процесс воспроизводства;
- секторальная, отраслевая и региональная структура хозяйства;
- структура форм собственности;
- условия накопления капитала;
- инвестиции;
- занятость;
- денежное обращение;
- платежный баланс;
- цены;
- НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, имеющие целью разработку и реализацию научных идей);
- конкурентная среда, условия конкуренции;
- малое и среднее предпринимательство;
- социальная сфера и отношения между работодателями и работающими по найму, а также социальное обеспечение, подготовка и переподготовка кадров;
- окружающая среда;
- внешнеэкономические связи.

Список перечисляемых объектов может быть существенно расширен, поскольку эти объекты охватывают макроэкономические процессы - хозяйственный цикл, накопление капитала в масштабах страны, отдельные отрасли, территориальные комплексы, условия конкуренции, отношения между профсоюзами и объединениями предпринимателей, между государственными регулирующими органами

На различных уровнях (микро- и макро-) субъектами национальной экономики являются:

- 1) организации (фирмы, предприятия);
- 2) отрасли (промышленность, услуги, инфраструктура, сельское хозяйство);
- 3) регионы (административно-территориальные образования, экономические регионы);
- 4) сектора экономики (нефинансовые предприятия; финансовые учреждения; государственные учреждения; некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства; домашние хозяйства; остальной мир).

В настоящее время принята следующая классификация субъектов государственного регулирования экономики:

носители экономических интересов – это группы людей, которые объединены по профессиональному, имущественному, возрастному, половому и прочим признакам (например, педагоги, дачники, пенсионеры);

выразители экономических интересов – это институализированные (оформленные) объединения носителей экономических интересов, основанные на общности последних (например, политические партии, общественные движения, профессиональные союзы, ассоциации предпринимателей, союзы фермеров);

исполнители экономических интересов – это органы государственной власти, которые принимают меры в целях реализации общих экономических интересов.

У каждой из этих групп разный уровень возможностей по воздействию на экономические процессы. Непосредственным регулированием экономики занимаются государственные органы, которые обобщают все имеющиеся в обществе интересы, ставят в соответствии с ними задачи и решают их через использование аккумулированных ресурсов.

3. Функции государства в экономиках различного типа

Конечной целью функционирования государства в социально-ориентированной рыночной экономике является придание экономическому развитию устойчивости и обеспечение в результате этого высокого уровня социально-экономического развития общества.

Отсюда вытекают задачи и функции государства по формированию условий, необходимых и достаточных для устойчивого развития сформировавшейся системы в данной стране, а также для утверждения, упрочения и расширения поля страны в мировом экономическом и политическом пространстве.

К этой группе функций относятся:

- формирование условий, необходимых и достаточных для устойчивого развития сложившейся социально-экономической системы;
- обеспечение роста уровня и качества жизни всего населения страны;
- обеспечение и защита общенациональных экономических интересов посредством упрочения и расширения поля страны в мировом экономическом и политическом пространстве;
- обеспечение оптимума государственной, муниципальной и частной собственности в экономике страны.

Функции государства в трансформируемой экономике отличаются от его деятельности в развитой рыночной экономике.

Отличие функций государства трансформируемой экономики и общества от функций государства, развивающегося в рамках устоявшейся модели (в данном случае рыночной) хозяйствования и соответствующих ей ценностных ориентации, определяется целеполаганием самих трансформационных процессов. Иначе говоря, специфика функций государства переходного общества и экономики всецело предопределяется конечной целью трансформации - достижение качественно иной модели их социально-экономического устройства и ценностных ориентаций.

Стратегической целью реформирования переходных экономик является формирование высокоразвитой социально-ориентированной рыночной

экономики. Общеизвестно, что в ее условиях государство выполняет следующие социальноэкономические функции:

- обеспечение правовой базы и общественной атмосферы, способствующих эффективному функционированию рыночной экономики;
- защита конкуренции;
- стабилизация экономики, т.е. контроль за уровнем занятости и инфляции, порождаемой колебаниями экономической конъюнктуры, а также стимулирование экономического роста;
- содействие социально справедливому распределению доходов;
- корректировка распределения ресурсов в целях изменения структуры национального продукта.

В административно-командной системе государство определяет, какую продукцию и в каком количестве следует производить, для кого производить и как производить. Государству отводится роль основного регулятора в экономике, потому что в данной экономической системе преобладает государственная собственность на все основные средства производства, то есть основная масса экономических ресурсов находится в собственности всего населения, проживающего в стране. От имени населения государство и управляет распределением всех основных экономических ресурсов, а также их использованием.

Таким образом, в модели командно-административного управления преобладают распорядительно-приказные механизмы и методы внеэкономического принуждения.

Характерные черты системы государственного управления командной экономикой:

Осуществление **прямого управления** предприятиями из единого центра;

Наличие **полного контроля** государства за сферами производства и распределения; **использование** в управлении **административно-приказных** методов.

Система государственного управления командной экономикой состоит из связующих элементов - структур, осуществляющих руководство из единого центра народного хозяйства.

Повсеместное внедрение централизованных механизмов загоняет все структуры предпринимательства в рамки специальной системы бюджетных ограничений, которая препятствует ответственному хозяйствованию. Формами бюджетных ограничений являются: установление директивных цен; жесткая система налогообложения; отсутствие государственной помощи на безвозмездной основе; отсутствие возможностей для получения кредита; невозможность финансовых вложений из внешних источников.

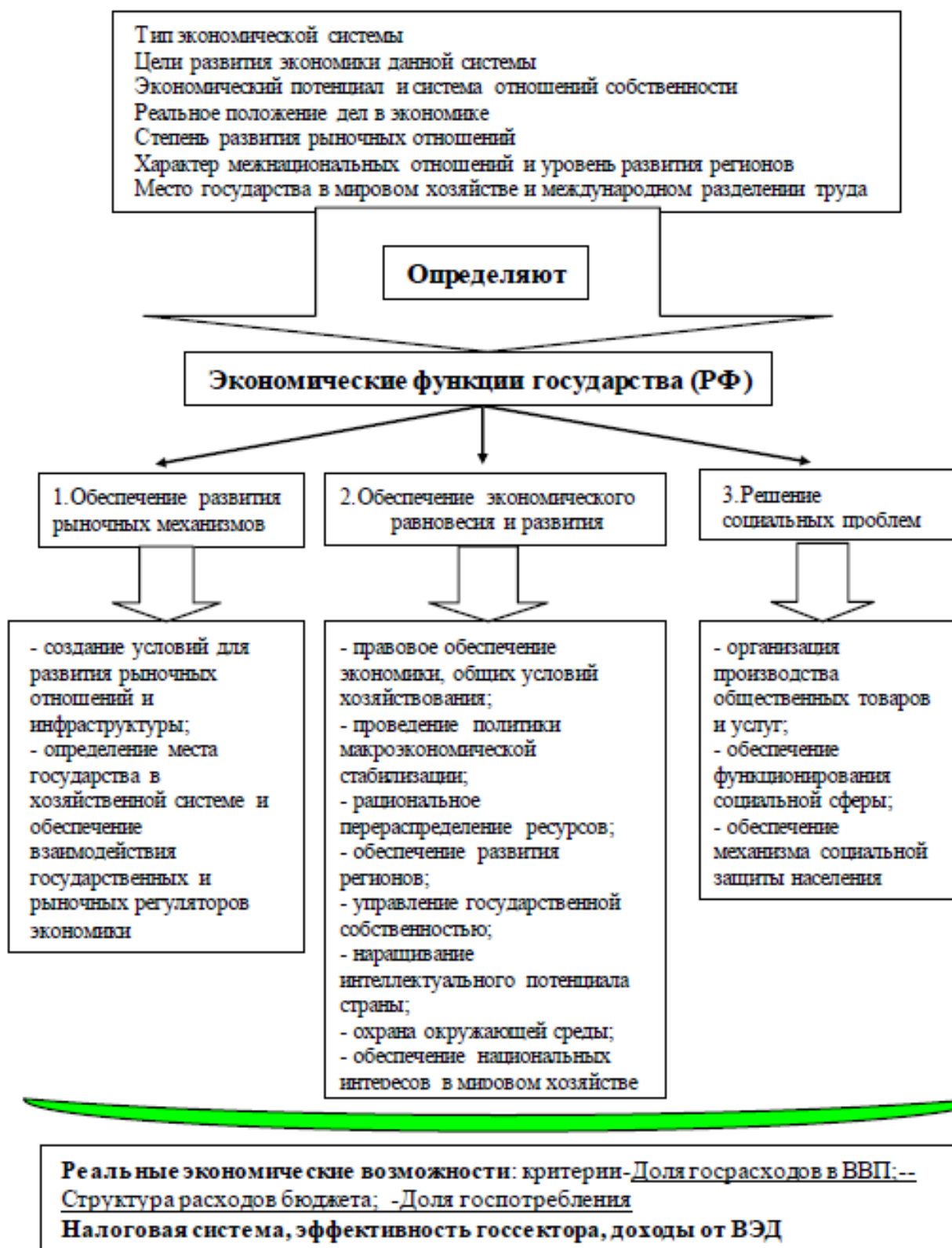


Схема 3.5. Экономические функции государства

4. Основные модели государственного регулирования экономики

На современном этапе выделяют две основные модели государственного регулирования экономики:

- **экономический либерализм** (лат. - свободный) - как систему социальноэкономических отношений, в которой доминируют рыночные регуляторы, а роль государства сведена к минимуму;
- **экономический дирижизм** (лат. - руководящий), предполагающий значительное влияние государства на социально-экономическое развитие страны.

Существующие рыночные системы и направленность их развития зависят от ряда факторов:

- географического положения;
- наличия природных ресурсов;
- исторических условий развития;
- традиций населения и его обычаев;
- уровня развития производительных сил; - социальной направленности общества.

Можно выделить **общие черты экономических условий хозяйствования** различных стран:

- наличие многообразных форм собственности;
- преобладание свободных цен на товары и услуги;
- развитая система свободной конкуренции;
- распространение предпринимательской деятельности;
- определенная система государственного регулирования экономики.

Среди 197 стран мира выделяют следующие основные модели государственного регулирования экономики:

- Американская модель;
- Японская модель;
- Немецкая модель;
- Шведская модель;
- Французская модель;
- Южнокорейская модель;
- Китайская модель.

Американская модель. Эта модель получила название «либеральная модель капитализма». Ее характерными особенностями являются:

- малый удельный вес государственной собственности;
- минимальная регулирующая роль государства в экономике. Такое вмешательство, как правило, инициируется экономическими кризисами или резким подъемом экономики;
- всемерное поощрение предпринимательства;
- резкая дифференциация на богатых и бедных;
- большое различие на уровне заработной платы, составляющее 110-кратный разрыв между главой фирмы и служащими;

- приемлемый уровень жизни малообеспеченных групп населения.

Японская модель. К основным чертам японской модели относятся:

- высокий уровень государственного воздействия на основные направления национальной экономики;

- составление 5-летних планов укрепления и развития сил самообороны, которые разрабатываются с 1957 г.;

- широкое распространение пожизненного найма рабочих на фирмах; объединение их общими интересами; привлечение работников к управлению и принятию решений;

- незначительное различие на уровне заработной платы, которое составляет семнадцатикратный разрыв между главой фирмы и служащими;

- социальная направленность модели.

Немецкая модель. Близка по своему социально-экономическому содержанию к японской. Отличительными особенностями немецкой модели являются:

- сильное государственное воздействие на экономику, которое проявляется преимущественно при решении социальных проблем;

- Германия одна из первых ввела в начале 70-х гг. принцип таргетирования (планирования) основных макроэкономических показателей для достижения поставленной цели;

- реализован принцип социального партнерства, подразумевающий участие работников предприятия в его собственности;

- в немецкой модели так же, как и в японской, решающая роль отводится банкам, при этом центральному банку предоставлена полная автономия;

- различие в уровне заработной платы, как и в японской модели, является незначительным и составляет двадцатитрехкратный разрыв между главой фирмы и служащими.

Шведская модель. Отличительной особенностью шведской модели является:

- социальная направленность, сокращение имущественного неравенства, забота о малообеспеченных слоях населения. Иногда шведскую модель называют второй моделью социализма. Швеция отличается высоким уровнем жизни и обеспечения гражданских прав.

- государство активно участвует в обеспечении экономической стабильности и в перераспределении доходов. Большая часть услуг в Швеции предоставляется в государственном секторе, причем бесплатно;

- государство достаточно часто вмешивается в процесс ценообразования, устанавливая фиксированные цены.

Французская модель. Не имеет ярких особенностей. Эта модель - среднее между американской и немецкой. - высокая регулирующая роль государства. Во Франции с 1947 г. составляются пятилетние планы - применяется индикативное планирование;

- значительные масштабы прямой предпринимательской деятельности государства, широкое вмешательство государства в процесс накопления

капитала;

- жесткий режим государственного регулирования цен, который частично сохранился до настоящего времени.

Южнокорейская модель. Отличительной особенностью Южнокорейской модели является сильное регулирующее воздействие государства на развитие экономики. Оно включает следующие экономические рычаги:

- планирование экономического развития (пятилетки);
- переход к индикативному планированию осуществлялся по мере развития частного бизнеса.

Крупные инвестиционные проекты иногда принимались вопреки рекомендациям МВФ и Мирового банка;

- в Южной Корее длительное время действовала государственная монополия в кредитно-финансовой сфере. Частные банковско-кредитные институты появились лишь в первой половине 80-х гг. Такая политика позволяла государству концентрировать в своих руках финансовые и валютные ресурсы и эффективно использовать их для развития приоритетных отраслей;

- регулирование внешнеэкономической сферы было направлено на стимулирование экспорта и ограничение импорта и тем самым поддерживалось развитие собственного производства.

Китайская модель. При выборе модели экономического развития для КНР китайские ученые разработали «смешанную модель». Сущность ее состоит в том, что рыночный механизм функционирует в условиях государственного регулирования. Наличие его способствует совершенствованию плановой экономики и обеспечивает сочетание интересов трех сторон - государства, предприятия и отдельного работника, это предполагает плановое управление на макроуровне, рыночное регулирование - на микроуровне и функционирование различного рода рынков, регулируемых государством. В результате был намечен переход от модели «Централизованной плановой экономики» к модели «Социалистической плановой товарной экономики», сущность которой состоит в том, что социалистическое производство является товарным, и *взаимодействие* между товаропроизводителями строится на развитии товарно-денежных отношений. При этом в качестве определяющих положений выступает общественная форма собственности на важнейшие средства производства и решающая роль централизованного планирования на макроуровне .

Практически все современные концепции признают более эффективной смешанную экономику. В ее условиях государство является одним из экономических субъектов и его роль заключается в налаживании социального взаимодействия с другими экономическими субъектами.

Именно такая экономика оптимальна для России, так как она в течение нескольких десятилетий развивалась в условиях господства только одной формы собственности (государственной). В нашей стране практически 70 лет

не было рынка и свободы экономической деятельности.

В целом такая экономика называется социально ориентированной моделью рыночного хозяйства или социальной рыночной экономикой. Эволюция к такой экономике становится общемировой тенденцией. Отсюда можно сделать вывод, что стратегией дальнейших действий России должно стать движение к современным формам социально ориентированного рыночного хозяйства.

Слабее развито государственное регулирование экономики в США, Канаде и Австралии, где, в отличие, например, от Европы, не было социально-экономических потрясений, аналогичных последствиям Второй мировой войны, возникновению социалистического лагеря и затем его распаду. Частный капитал обладал особенно сильными позициями. Тем не менее, государственное регулирование экономики и в этих странах играет заметную роль, особенно в периоды ухудшения рыночной конъюнктуры, при высоких показателях безработицы и инфляции.